

## معرفی خلاصه کتاب روش وارن بافت:

### استراتژی‌های ثروتمندترین مرد جهان

در روش وارن بافت: استراتژی‌های ثروتمندترین مرد جهان نوشته رابرت هنگستورم، به صورت تخصصی به روش سرمایه‌گذاری وارن بافت می‌پردازیم و سعی می‌کنیم از دیدگاه او به بازار و کسب و کارها نگاهی بیندازیم تا بتوانیم بفهمیم او چطور سهام‌های خود را برای خرید انتخاب می‌کند.

وارن بافت به عنوان یکی از افراد بسیار موفق در حوزه سرمایه‌گذاری روش‌هایی را پیش گرفته که با روند کلی دیگر سرمایه‌گذاران بسیار متفاوت است. او از روش‌هایی بین محتاط بودن و سودآوری بالا استفاده می‌کند و راز موفقیت خود را چنین بینشی می‌بیند. او یکی از موفق‌ترین سرمایه‌گذاران بازار سهام در ۳۰ سال اخیر است که رویکردش تمرکز روی ارزش کسب و کار و قیمت بازار است. به محض این که بافت، کسب و کاری را می‌یابد، تمامی ابعاد آن را درک می‌کند و با آن کار احساس راحتی دارد.

عمل او مانند یک صاحب کسب و کار است، نه یک سودآور بازار سهام. درباره آن کسب و کار، هر مطلبی که امکانش را داشته باشد، مطالعه می‌کند، در آن زمینه متخصص می‌شود و به جای ابراز مخالفت با مدیریت کسب و کارها با آن‌ها همکاری می‌کند. حقیقت این است که در اغلب موارد، او اولین اقدام را برای خرید سهام در هر شرکت، به این منظور انجام می‌دهد که با دادن حق رأی به مدیران، برای تصمیم‌گیری در مورد سهام‌شان، به آن‌ها اطمینان دهد که قصد ندارد شرکت را از ارزش‌های اصلیش دور کند.

بافت قهرمان استراتژی سرمایه‌گذاری با ارزش است و به هیچ وجه نوسانات روزمره در قیمت سهام و به طور کلی، تأثیر خلق و خوی اقتصادی یا هر عامل خارجی دیگر را باور ندارد. او همواره دیدگاه بلند مدتی را در پیش می‌گیرد و هرگز از ارزش اساسی یک کسب و کار چشم پوشی نمی‌کند.

رابرت هنگستورم (Robert Hagstrom) از فعالین مشهور حوزه سرمایه‌گذاری و استراتژیست در شرکت سرمایه‌گذاری لگ ماسون است. همچنین او دست به تالیف

چندین کتاب در زمینه سرمایه‌گذاری زده است که همگی جزو پرفروش‌ترین کتاب‌های نیویورک تایمز بوده‌اند. وی به روش‌های سرمایه‌گذاری وارن بافت علاقمند و در این زمینه بررسی‌های کاملی داشته که معروف‌ترین کتاب او درباره وارن بافت، روش سرمایه‌گذاری وارن بافت است.

در بخشی از کتاب روش وارن بافت (The Warren Buffet Way) می‌خوانید:

تصور کنید صاحب یک شرکت کوچک با مشارکت آقای مارکت هستید. هر روز، آقای مارکت، قیمتی به عنوان مظنه به شما می‌دهد که مایل است با این قیمت سهم شما را بخرد یا سهم خودش را به شما بفروشد؛ در حالی که اوضاع شرکت درست است و پیشرفت خوبی دارد، قیمت‌های پیشنهادی آقای مارکت با توجه به روحیه‌اش تغییر می‌کنند؛ او در حالت خوش‌بینانه، قیمتش فوق‌العاده بالاست و بر عکس، اگر در یک روز بد راجع به این موضوع با او صحبت کنید، او بسیار بدبین است و به طرزی غیر عادی، قیمتی پایین به شما پیشنهاد می‌کند. اگر شما با آقای مارکت شریک بودید و سعی داشتید از عقل و خرد او استفاده کنید، سوار بر غلتکی عاطفی شده بودید. ترجیحا، شما باید از جیب آقای مارکت بهره ببرید نه عقل و خرد او؛ یک سرمایه‌گذار موفق بازار سهام باید هیجان عاطفی آقای مارکت را که هر روز در بازار برانگیخته می‌شود، کنار بگذارد و قضاوت تجاری درستی بکند.

سرمایه‌گذاران برای مقابله با نوسانات روزمره بازار باید از لحاظ مالی و روانشناختی آمادگی داشته باشند؛ مگر این که بتوانید کاهش ارزش سهام‌تان را، تا ۵۰ درصد یا حتی، بیشتر بدون هیچ ترس و وحشتی نظاره کنید، در غیر این صورت شما هرگز موفق نخواهید شد. به یاد داشته باشید که کاهش قیمت‌ها، راه خوبی برای اضافه کردن سهام بیشتر به مجموعه‌مان، با قیمت پایین‌تر است. تا زمانی که شما در یک کسب و کار مبتکرانه با اصول، مدیریت و قیمت‌های خوب سرمایه‌گذاری می‌کنید، نهایتاً، موفقیت بازار را به همراه خواهید داشت.